



# BALLO TIEMOKO

2 RUE DE LA POSTERLE 30000 NIMES / 06 34 44 82 99 / [BALLOTIEMOKO02@GMAIL.COM](mailto:BALLOTIEMOKO02@GMAIL.COM)

## DEMANDE D'ALTERNANCE

Madame, Monsieur,

Je suis actuellement à la recherche d'une entreprise afin d'effectuer en alternance un bachelor RDC (**responsable du développement commercial**).

J'ai toujours été attiré par le commerce, les techniques commerciales, le marketing et surtout le marketing digital car nous sommes dans une ère du numérique où le e-commerce domine le marché, et plus encore avec la conjoncture économique actuelle.

Cette formation a pour objectif de développer la performance commerciale et les compétences en management opérationnel et marketing.

Mon parcours professionnel m'a permis de connaître les techniques de facing utilisées par les commerces de grande distribution afin de mettre en avant leurs articles, de faire de la mise en rayon, connaître les besoins du client et les orienter, procéder à une vérification des stocks et les ajuster éventuellement, réceptionner les palettes de marchandises et vérifier le contenu, manager une équipe commerciale, faire un planning, créer de nouvelles références, passer les commandes, faire de la prospection téléphonique, gérer les litiges et négocier l'achat de nouveaux produits.

J'ai aussi acquis l'aptitude à administrer un site internet et un réseau social, afin de permettre un meilleur référencement du site internet en le rendant plus ergonomique. J'arrive aussi à gérer un réseau social afin de rendre une entreprise plus visible.

Ainsi, je souhaite intégrer toute entreprise commerciale ayant un secteur marketing allant de la grande distribution aux PME, afin de mettre en pratique mes connaissances théoriques, et mes expériences acquises dans ce secteur d'activité.

J'ai pour ambition de me spécialiser en marketing digital car je suis à l'aise avec les outils numériques, mais aussi de devenir un expert en marketing stratégique.

L'expérience acquise au cours de mes précédents emplois m'a permis de développer un esprit d'écoute et d'analyse, ainsi qu'une certaine efficacité pour le travail d'équipe. J'ai également développé un certain leadership en travaillant en tant que manager en restauration.

Je reste à votre entière disposition pour tout renseignement complémentaire et serai ravi de pouvoir vous exposer ma motivation et mes compétences lors d'un futur entretien.

Cordialement



# BT

# BALLO TIEMOKO

06-34-44-82-99 | JURISTE DE FORMATION ET COMMERCIAL  
PERMIS B ET VEHICULE

## PROFIL

Diplômé de master 2 droit des affaires, j'ai acquis de l'expérience dans plusieurs secteurs d'activités, notamment en droit mais également dans le secteur informel.

Ainsi, je suis capable de faire de la recherche juridique et de la rédaction d'actes juridiques.

En tant que manager, j'ai développé mon aptitude à diriger, puis à fédérer une équipe.

De plus, j'arrive à utiliser des outils graphiques tels que Photoshop, afin de créer des flyers et des logos etc....

## COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES

Word, Excel, Powerpoint, photoshop, Anglais moyen.

Travail en équipe, capacité de travailler sous pression, capacité d'adaptation, sens de la relation client, leadership.

### CENTRES D'INTERETS

Lecture, jeux de société, sport, voyage.

## EXPERIENCE

**2 Mai-1 Juin 2018** : Stagiaire à la SCP Pellegrin-Soulier.

*Recherche juridique, rédaction d'actes juridiques.*

**Juin -Juillet 2018** : Préparateur de commande, puis vendeur à la société Primange.

**Juillet -Septembre 2018** : Manager au restaurant <<le marabout>> Paris.

**Novembre -Avril 2019** : Service civique au comité du Gard de Basketball.

*Chargé de la communication.*

**Mai -juillet 2019** : Stage au comité du Gard de Basketball.

*Chargé de la commission juridique et sportive.*

**Juillet 2019 à Septembre 2020** : Manager à Tacos Avenue Nîmes.

Responsable, d'équipe, gestion des stocks, feuille de caisse.

**Septembre à novembre 2020** : Employé polyvalent à FOOD MARKET Nîmes.

Mise en rayon, facing, ajustement des stocks, caisse, utilisation de transpalette manuel et électrique.

## FORMATION

**2012** : BAC D à l'établissement d'application Jean Piaget/ENS Abidjan.

**2012 à 2015** : Licence en droit privé des affaires UFHB Abidjan.

**2015-2016** : MASTER 1 droit privé UFHB Abidjan.

**2017-2018** : MASTER 1 ECLA, droit des affaires université de Nîmes.

**2018-2019** : MASTER 2 ECLA, droit des affaires université de Nîmes.

**2019-2020** : PRE CAPA, à la faculté de droit de Montpellier.

**2020-2021** : Bachelor responsable du développement commercial à Pigier Performance Nîmes (en cours)