



## Commercial Sédentaire / Inside Sales rep

Entreprise à forte croissance, nous recherchons à développer notre équipe commerciale B to B. Directement rattaché à la direction Commerciale, votre rôle sera de :

- Développer un portefeuille de clients existant,
- En accord avec la stratégie commerciale identifier de nouveaux prospects, rédiger des offres commerciales, convaincre et valider les ventes,
- Des déplacements ponctuels peuvent être à prévoir.
- Rendre compte régulièrement de l'évolution du portefeuille, Prospect, Clients.

Le poste est évolutif dans la mesure où la force commerciale est en cours de développement.

Titulaire au minimum d'un Bac + 2 Commercial ou technico-commercial, vous disposez d'une expérience significative en tant que commercial sédentaire et/ou terrain de préférence dans le milieu High Tech ou médical.

Vous êtes quelqu'un d'autonome, d'organisé et vous savez être force de proposition. Vous avez le sens du service client de l'écoute et le goût du challenge.

Dynamique, vous souhaitez intégrer une entreprise familiale, ambitieuse, en développement, alors postulez !

Anglais courant indispensable.

Contactez-nous [recrutement@niconix.fr](mailto:recrutement@niconix.fr)